

## CALENDARIO, CONTENIDOS, FORMADORES

### **SESION 1      19 de octubre de 2021**

#### **INTRODUCCIÓN: CALENDARIO Y NORMAS.**

#### **COORDINACIÓN DEL TALLER Y SEGUIMIENTO DEL PLAN DE EMPRESA**

**FERMÍN PALACIOS - Socio Trígono Comunicación**

#### **“TIENES UNA IDEA, SOLO TE FALTA UNA COSA, TE LA CONTAMOS”**

**MARIA JOSE GIMENO - Founder & CEO Mamás en Acción**

La idea, como analizarla para que sea factible su desarrollo. Conocimientos y habilidades para ser emprendedor. Consejos para los primeros pasos. ¿Emprender con impacto?.

#### **“EL PLAN DE EMPRESA”**

**JOSÉ FRANCISCO SORIANO - Economista - Senior SECOT Valencia**

Durante este taller vamos a construir nuestro plan de empresa, hoy empezamos. Entrega de esquema a desarrollar durante el tiempo de duración del taller. Como trabajarlo punto por punto.

### **SESION 2      26 de octubre de 2021**

#### **“NECESITAS CLIENTES, VAMOS A BUSCARLOS”**

**FERMÍN PALACIOS- Socio Trígono Comunicación**

El Plan de Marketing: pieza imprescindible del Plan de Empresa ¿cuál es mi producto? ¿a quién lo vendo?, ¿cómo lo doy a conocer? ¿a qué precio debo venderlo?

### **SESION 3      2 de noviembre de 2021**

#### **“MODELO DE NEGOCIO - EL CANVAS”**

**ISRAEL GRIOL - Responsable StartUPV**

Empezar por el principio, los retos a superar: ¿qué son estos métodos? ¿cómo nos van a ayudar? Desgranamos el Canvas.

### **SESION 4      9 de noviembre de 2021**

#### **“ANALISIS DAFO”**

**JOSÉ FRANCISCO SORIANO - Economista - Senior SECOT Valencia**

DAFO interno y externo. La importancia de esta herramienta. Necesitamos saber analizar las fortalezas, debilidades, oportunidades y amenazas de nuestro proyecto.

#### **“FORMAS LEGALES DE INICIAR LA ACTIVIDAD”**

**VICENTE GOMAR – Asociado Senior – Tax Manager Grant Thornton Spain**

**JOSE MARÍA ALBERT – Albert Garrido Abogados. Legal Counsel Martínez Cano Gestion SL**

Análisis de las posibles formas jurídicas que puede adoptar cada emprendedor para su futuro negocio. “¿Autónomo o SL?” Ventajas e inconvenientes, implicaciones de responsabilidad, contabilidad y fiscalidad. Introducción a Patentes.

**SESION 5      16 de noviembre de 2021**

**“LA PASTA: EL GRAN INGREDIENTE A CONTROLAR”**

**RAMON FERRANDIS RUIZ - Director Económico-Financiero CEEI Valencia**

La importancia de los números. Los Estados Financieros. El plan económico-financiero.

**SESION 6      23 de noviembre de 2021**

**“DE DONDE OBTENGO EL DINERO QUE NECESITO”**

**RICARDO RODRIGUEZ – Presidente de Aescav y Business Angel**

Como vender el proyecto para conseguir financiación. Como me presento a los inversores.

**“GESTIONA LAS FINANZAS DE TU EMPRESA DESDE EL MOMENTO CERO”**

**JUAN GALLUR – Director de Banca de Empresas Caixa Popular**

La entidad financiera, nuestro aliado. Las soluciones del experto.

**SESION 7      30 de noviembre de 2021**

**“ORGANIZACIÓN Y RECURSOS HUMANOS” Organigrama y crecimiento ordenado**

**MARIAN PEREZ – Socia PCH&PARTNERS**

La visión del profesional asesor ¿Qué perfil deben tener las personas que quiero que me acompañen en este viaje? ¿competencias, actitudes?

**“LA EXPERIENCIA DEL EMPRENDEDOR”**

**JUAN GARCIA – CEO & Founder EXPONENTIA**

¿Algo más que compañeros de viaje? El punto de vista real: El Pacto de socios

**SESION 8      7 de diciembre de 2021**

**“AL CIELO EN 90 SEGUNDOS. EL ELEVATOR PITCH”**

**JOSÉ FRANCISCO SORIANO - Economista - Senior SECOT Valencia.**

**RICARDO RODRIGUEZ – Presidente de Aescav y Business Angel**

**JUAN GALLUR – Director de Banca de Empresas Caixa Popular**

**FERMÍN PALACIOS. Socio en Trígono Comunicación**

¿Es posible presentar una idea de forma convincente en 90 segundos? ¿Se puede vender un proyecto en una conversación de ascensor? Sí, todos nosotros vamos a hacerlo.