



IV TALLER DE FORMACIÓN PARA EMPRENDEDORES

“DE LA IDEA A LA EMPRESA 2019”

Taller para emprendedores del Club de Innovación y Empresa del Ateneo Mercantil “De la Idea a la Empresa” patrocinado por Caixa Popular.

El taller consta de 7 sesiones de formación de 3 horas cada una, y la conferencia de clausura cuya fecha prevista es el 2 de diciembre de 2019 a las 19:30 horas en el Salón de Actos del Ateneo Mercantil. El taller tendrá un total de 23 horas lectivas.

Fechas Formativas	14, 21 y 28 de octubre; 4, 11, 18 y 25 de noviembre, y 2 de diciembre sesión de clausura y entrega de diplomas.
Horario	De 18,30 a 21,30 horas sesiones normales.
Lugar	ATENEO MERCANTIL Pl. del Ayuntamiento, 18 - Valencia Sala de Ocio – Altillo Salón Noble
Nº de plazas	20
Requisitos	Emprendedores que tengan una idea de negocio y quieran ponerla en marcha. Para la inscripción se valorará la formación previa del preinscrito, la viabilidad de la idea y el conocimiento del sector
Preinscripción	Hasta el domingo 6 de octubre de 2019. Preinscripción en la página web de Ateneo Valencia. Ante cualquier duda o aclaración remitir email a: clubdeinnovacionyempresa@ateneovalencia.es
Coste	El coste del curso es de 350 euros. Ateneo Mercantil y Caixa Popular becan con 300 euros a los 20 inscritos seleccionados, que finalicen el taller. El coste será pues de 50 euros por participante.
Inscripción	La inscripción se entenderá confirmada una vez realizado el pago por parte del participante de dicha cantidad (50 €) entre los días 8 al 11 de octubre de 2019 en la Secretaría del Ateneo Mercantil previa confirmación de su admisión que se remitirá el 7 de octubre por correo electrónico a cada participante seleccionado.
Clausura y entrega de diplomas	2 de diciembre de 2019 19:30 horas. Salón de Actos. Ponente previsto: D. JUAN PLANES



CALENDARIO, CONTENIDOS, FORMADORES

SESION 1 14 de octubre de 2019

INTRODUCCIÓN: CALENDARIO Y NORMAS.

COORDINACIÓN DEL TALLER Y SEGUIMIENTO DEL PLAN DE EMPRESA

FERMÍN PALACIOS. Director Comercial Marketing Valley.

“TIENES UNA IDEA, SOLO TE FALTA UNA COSA, TE LA CONTAMOS”

MARIA JOSE GIMENO. Área de Proyectos de StartUPV y Gerente de la Fundación Globalidad y Microeconomía de la UPV.

La idea, como analizarla para que sea factible su desarrollo. Conocimientos y habilidades para ser emprendedor. Los primeros pasos.

“EL PLAN DE EMPRESA”

JOSÉ FRANCISCO SORIANO. Presidente de SECOT Valencia.

Durante este taller vamos a construir nuestro plan de empresa, hoy empezamos. Entrega de esquema a desarrollar durante el tiempo de duración del taller. Como trabajarlo.

SESION 2 21 de octubre de 2019

“NECESITAS CLIENTES, VAMOS A BUSCARLOS”

ALEJANDRO MOLLA – Catedrático de Comercialización e Investigación de Mercados – U.V.

El Plan de Marketing: pieza imprescindible del Plan de Empresa ¿cuál es mi producto? ¿a quién lo vendo?, ¿cómo lo doy a conocer? ¿a qué precio debo venderlo?

SESION 3 28 de octubre de 2019

“EL MÉTODO LEANSTARTUP Y EL CANVAS”

ISRAEL GRIOL - Responsable StartUPV.

Empezar por el principio, los retos a superar: ¿qué son estos métodos? ¿cómo nos van a ayudar? Desgranamos el Canvas.

SESION 4 4 de noviembre de 2019

“ANÁLISIS DAFO”

JOSE FRANCISCO SORIANO – Presidente de SECOT Valencia.

- DAFO interno y externo

“FORMAS LEGALES DE INICIAR LA ACTIVIDAD”

JOSE MARÍA ALBERT - Abogado Asociado KPMG.

- Análisis de las posibles formas jurídicas que puede adoptar cada emprendedor para su futuro negocio. Trámites a seguir en la puesta en marcha de una empresa.



SESION 5 11 de noviembre de 2019

“LA PASTA: EL GRAN INGREDIENTE”

RAMON FERRANDIS RUIZ - Director Económico-Financiero CEEI

- La importancia de los números. Los Estados Financieros. El plan económico-financiero.

SESION 6 18 de noviembre de 2019

“DE DONDE OBTENGO EL DINERO QUE NECESITO”

RICARDO RODRIGUEZ – Presidente de Aescav y Business Angel

- Como vender el proyecto para conseguir financiación. Como me presento a los inversores.

“GESTIONA LAS FINANZAS DE TU EMPRESA DESDE EL MOMENTO CERO”

JUAN GALLUR – Director de Banca de Empresas de Caixa Popular

- La entidad financiera, nuestro aliado. Las soluciones del experto.

SESION 7 25 de noviembre de 2019

“AL CIELO EN 90 SEGUNDOS. EL ELEVATOR PITCH”

JOSE FRANCISCO SORIANO – Presidente de SECOT Valencia

FERMÍN PALACIOS. Director Comercial Marketing Valley.

- ¿Es posible presentar una idea de forma convincente en 90 segundos? ¿Se puede vender un proyecto en una conversación de ascensor? Sí, todos nosotros vamos a hacerlo.